

Sie sind Vertriebsprofi oder wollen es werden?

GR ist der kompetente Partner für Topf-, Zimmer- und Freilandpflanzen – seit über 60 Jahren. Wir arbeiten mit und für 800 europäische Pflanzenproduzenten und vermarkten an Gartencenter, Fachgeschäfte und Gärtnereien. Sie wollen Teil der GR-Familie werden? Dann bewerben Sie sich jetzt!

Für unsere Zentrale Rednitzhembach in der Metropolregion Nürnberg suchen wir Sie (m/w/d) ab sofort in Vollzeit als

Großkundenbetreuer (Key Account)

Ihr Profil.

- Methodisches Wissen rund um Verkaufs- und Planungstechniken
- Erfahrung in der grünen Branche
- Ausgeprägte authentische Kommunikationsfähigkeit und Motivationsgeschick
- Prioritätensetzung und Treffen von Entscheidungen
- Sozialkompetenzen und ehrliches Interesse an Kunden und Mitarbeitern

Ihre Vorteile.

- Umfassende und gründliche Einarbeitung
- Arbeit in einem hochmotivierten Team und modernen Betrieb
- Flexible Arbeitszeiten mit Home-Office-Möglichkeit
- Zuschuss in unserer Betriebskantine
- Attraktive Sozialleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge

Ihre Aufgaben.

- Fachliche und operative Vertriebskoordination und -administration
- Eigenverantwortliche Großkundenbetreuung und Neukundenakquise
- Erstellung einer Vertriebsstrategie zum Ausbau des Kundenstamms
- Marktanalyse
- Erstellung und Bewertung von Kennzahlen



Klingt interessant?

Dann schicken Sie Ihre Unterlagen bitte an Frau Burger:

personal@schmid-gr.de

